



Unser Unternehmen

Wir sind ältester Oracle-Partner in Deutschland und unsere inhaltlichen Schwerpunkte sind Oracle-Datenbanken, Oracle Engineered Systems und Oracle Cloud Computing.

Unseren Kunden bieten wir qualifiziertes Consulting rund um Konzepte, Projekte und Services, die individuell auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind. Wir realisieren Infrastruktur- und Datenbanklösungen und leisten Unterstützung bei der Anwendungsentwicklung auf Oracle-Basis. Umfangreiche Serviceleistungen bis hin zur Remote-Administration von Kundendatenbanken runden das Angebot ab.

Wenn du dich davon angesprochen fühlst, dann bring dich ein als:

Vertriebsexperte (m/w/d) Oracle-Lösungen – IT Sales

Deine Aufgaben

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im Oracle-Umfeld
- Eigenverantwortliche Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Beratung zu Oracle-Produkten (z. B. Datenbanken, Cloud-Lösungen)

- Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und Abschlussverantwortung
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Consulting- und Technik-Team
- Beobachtung des Marktes und Identifikation neuer Vertriebschancen

Dein Profil

- Erfahrung im IT-Vertrieb, idealerweise mit Fokus auf Oracle-Technologien
- Sicheres Auftreten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Technisches Verständnis für komplexe IT-Lösungen
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse

Nice to have:

- Erfahrung im B2B-Segment
- Kenntnisse in CRM-Systemen
- Oracle-Zertifizierungen oder technischer Hintergrund

Was dich erwartet

- Leistungsorientierte Vergütung: Fixgehalt + attraktive Provision
- Flexible Anstellung: Festanstellung oder freiberuflich
- Möglichkeit auf 4-Tage-Woche
- Home-Office möglich
- Modernes, offenes Team mit echter Entscheidungskompetenz
- Weiterbildung & Zertifizierungen (z. B. Oracle Certified Sales Specialist)

Jetzt bei uns bewerben

 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

Mach dir deinen eigenen Eindruck von HUNKLER GmbH auf <https://www.hunkler.de/>